



Rentekutt løftet aksjemarkedene internasjonalt denne uken

Glimt fra resultatsesongen globalt, Europa, i shipping og Norge

Selskapsnyheter verdt å merke seg fra Varian, Autoliv, YIT, AMS, Nutreco, Mahindra, Hyundai Mobis og Hankook Tires.

Rentekutt løftet aksjemarkedene

Det har vært en grei uke for aksjer globalt. Mye av den positive drivkraften skyldtes forventninger til rentekutt fra den europeiske sentralbanken ESB.

ESB innfridde da også forventningene og kuttet sin utlånsrente fra 0,75 til 0,5 prosent, og holdt sin innskuddsrente på null. I tillegg vil ESB fortsette sin ekspansive pengepolitikk minst til midten av 2014, og banken evaluerer nå ytterligere tiltak for å bedre tilgangen på kreditt til små og mellomstore selskaper.

Dette er viktig fordi denne gruppen utgjør brorparten av europeisk sysselsetting, og sliter med manglende tilgang på kreditt og vesentlig høyere lånerente enn sentralbanken tilbyr bankene. Koblingen mellom sentralbankens rente og bedriftenes lånerente er altså brutt som følge av problemene i banksektoren. Dette gjelder særlig Spania og Italia. Muligens kan ESB lære av Bank of England, som har oppnådd noe gjennom sitt «Funding for Lending»-program for å øke bankenes utlån til små og mellomstore bedrifter.

Norden	0,02 %	Norge	-0,87 %
		Sverige	0,11 %
		Finland	-0,40 %

Europa	0,70 %	Tyskland	1,88 %
		Frankrike	1,28 %
		Storbritannia	0,53 %

Verden	0,72 %	USA	0,97 %
		Japan	-1,37 %
		Emerging Markets	1,17 %

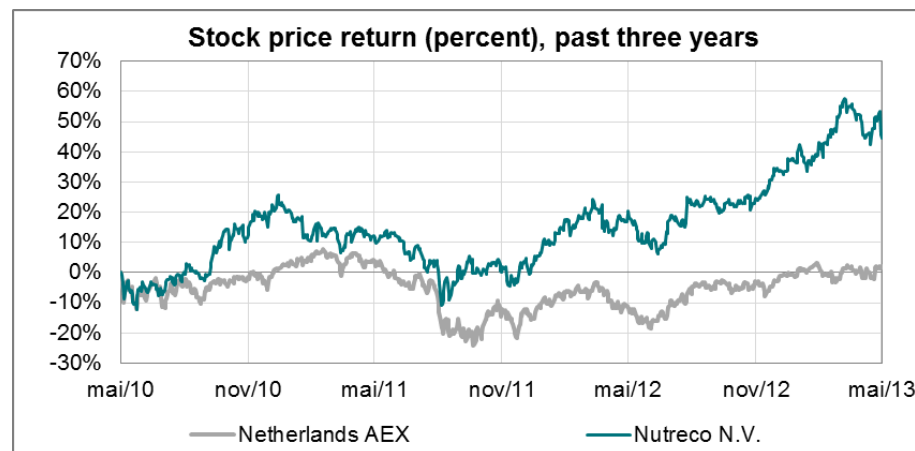
Prosentvis utvikling i perioden 26.4 til 2.5.2013 i lokal valuta

Cermaq-budet legger press på Nutreco

En stor begivenhet i det norske aksjemarkedet denne uken har vært Marine Harvests bud på statskontrollerte Cermaq.

ODIN Europa SMBs investering Nutreco er en konkurrent av Cermaq og mange frykter at Nutreco kommer til å miste Marine Harvest som kunde dersom overtakelsen går gjennom. Denne frykten er trolig velbegrunnet, men kontrakten er ikke avgjørende for Nutreco. Marine Harvest utgjør cirka 15 prosent av Nutrecos EBIT.

Vi vil gjøre en mer detaljert analyse av mulige scenarier, men på overordnet nivå vil det fortsatt kun være tre tilbydere i dette markedet og ingen av dem har incentiv til å ødelegge markedet gjennom aggressiv prising eller lignende. Det kan likevel selvfølgelig bli skjøvet noen markedsandeler fra den ene til den andre. Men Nutreco er allerede attraktivt priset sett i forhold til selskapets solide kontantstrøm, gode ledelse og flere virksomhetsområder i vekst.



Nutreco N.V.		Animal Nutrition accounted for 54% of 2008 revenues; Fish Feed, 24%; Meat and Other Activities, 22%				
Market Value (mill.)	#/VT	Price: 33,96		Currency: EUR		
Enterprise Value (mill.)	#/VT			Exchange rate to NOK: 7,57		
		12/2010	12/2011	12/2012	2013E	2014E
Sales (mill.)		4 940	4 721	5 229	5 477	5 749
EBIT (Operating Income) (mill.)		196	209	241	263	285
Net Income (mill.)		111	125	158	174	192
Price/Earnings	-	-	-	-	12,9	11,8
Price/Book Value	-	-	-	-	2,2	2,0
EV/EBIT	11,3	9,8	10,4	10,1	9,1	
Return on Equity (%)	14,0	14,9	17,1	17,3	17,2	
Dividend Yield (%)	-	-	-	3,3	3,6	

Glimt fra resultat sesongen i Norge

Av de mange resultatrapportene som leveres i disse tider har vi blant annet festet oss ved at både DnB og SR-Bank rapporterte kvartalsresultater som fikk god mottakelse i aksjemarkedet. Fellesnevnerne er lave tap, en kontrollert kostnadsutvikling og forventninger om bedret netto rente utover året.

Etter å ha rapportert gjennomgående greie tall for første kvartal 2013, var det Telenors nedjustering av fremtidig inntektsvekst og noe økte investeringer som tiltrakk seg mest oppmerksomhet. Kursen falt noe tilbake.

Aker Solutions forhåndsannonserte store deler av sitt resultat for første kvartal 2013 - som også inneholdt avsetninger for å bøte på utførelsesproblemer i de fleste underliggende divisjonene. Noen problemer er åpenbart spesifikke for Aker Solutions som selskaps- og mens andre av utfordringene har med et særnorsk kostnadsnivå og pressproblemer å gjøre. Aksjen falt over 20 prosent.



Glimt fra resultat sesongen i Norge

Mediekonsernet Schibsted fikk negativ respons på sin resultatrapport for første kvartal – men dette ble etterhvert kraftig moderert. I forhold til forventningene var inntektene fra nettbaserte rubrikkannonser litt svake, mens utgiftsførte investeringskostnader var noe høyere. På inntektssiden kan noe angivelig henføres til et kaldere vær enn normalt i Europa - og for første gang er krisen i Spania anført som et problem. Resultatet er likevel tilfredsstillende, med gode underliggende vekstutsikter i de markedene hvor Schibsted er til stede.

IT leverandøren Atea rapporterte høyere inntekter, men lavere marginer enn forventet i første kvartal, spesielt innen maskinvaresalg. Kursen gikk noe opp.

Statoil fikk negativ reaksjon på sin resultatrapport - hovedsakelig drevet av lavere inntekter fra gass-salg grunnet endret geografisk mix og noe økende driftskostnader. Det siste momentet har relevans i forhold til servicesektorens inntjeningsutsikter.



Glimt fra resultat sesongen globalt

Resultatene for våre selskaper i første kvartal har så langt vært noe skuffende. Det er blant annet verdt å merke seg at utviklingen i Europa fortsatt er svak og selskapenes kommentarer rundt de fundamentale utsiktene i regionen er preget av stor usikkerhet. Dette gjelder både på konsument- og industrisiden. Eksempler på selskaper hvor resultatene bærer preg av et svakt Europa er amerikanske Ball og ITW.

En gjennomgangstone i resultatrapportene er imidlertid at selskapene budsjetterer for et bedre andre halvår. Men tiden får vise hva som konkret skal drive en bedre resultatutvikling i årets siste seks måneder.

Det er også verdt å merke seg at resultatene i helsesektoren har vært lavere enn forventet, mye grunnet stor usikkerhet rundt offentlige budsjettkutt i USA og tilsvarende nedskjæringer i Europa. Dette gjenspeiles i tallene fra både Varian, Covidien og Philips.

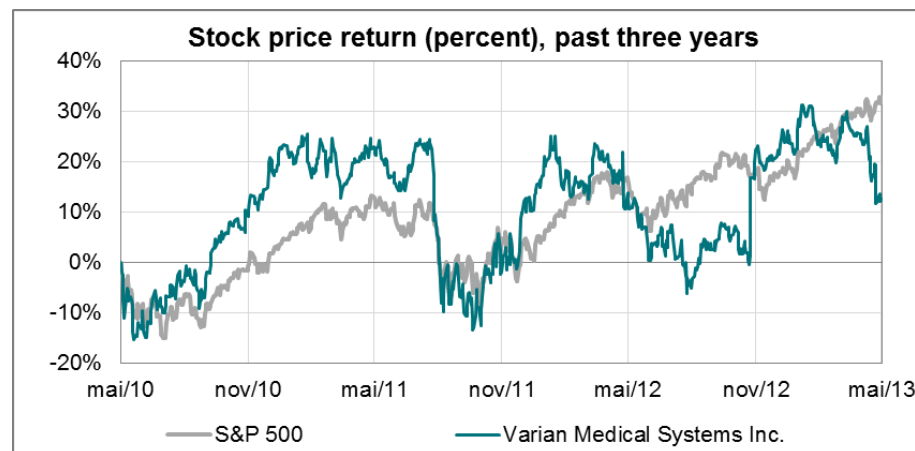


Øker i amerikanske Varian

Amerikanske Varian produserer høyteknologisk medisinsk utstyr, og leverte nylig en resultatrapport med svake tall. På grunn av mye usikkerhet rundt amerikanske helsebudsjetter venter sykehusene med større investeringer. Varians salg økte med syv prosent, men antallet nye ordre har falt.

Det er ikke uvanlig at Varians ordreinntak svinger mye fra kvartal til kvartal, og vi tror ordrene vil komme kraftig tilbake i de kommende kvartalene. Varian har en meget sterk markedposisjon i et marked med kun to store spillere, Varian og svenske Elekta. Varians nyeste strålemaskiner er mye mer effektive enn eldre versjoner og vil spare sykehusene for penger over tid, samt bedre resultatet for pasientene.

Vi tror derfor sykehusene vil øke investeringene i Varians produkter når de får mer klarhet i sine budsjetter. Vi har derfor økt vår posisjon etter at kursen falt på de svake kvartalsresultatene.



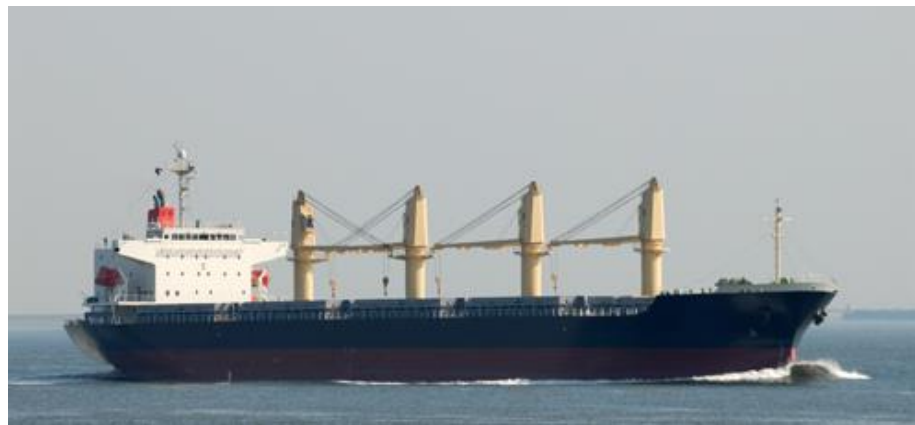
Varian Medical Systems Inc.		Designs, manufactures and supplies medical devices for treating cancer			
Market Value (mill.)	7 033	Price: 64,46	Currency: USD		
Enterprise Value (mill.)	6 432	Exchange rate to NOK: 5,79			
	09/2010	09/2011	09/2012	2013E	2014E
Sales (mill.)	2 357	2 598	2 806	3 029	3 232
EBIT (Operating Income) (mill.)	534	587	588	631	683
Net Income (mill.)	367	409	427	451	488
Price/Earnings	17,0	16,7	16,8	15,7	14,2
Price/Book Value	4,5	4,5	4,5	3,8	3,0
EV/EBIT	13,2	9,9	10,6	10,1	8,9
Return on Equity (%)	28,4	32,4	31,0	23,9	21,5
Dividend Yield (%)	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0

Glimt fra rapportene i shipping

Den siste uken har vi fått oppløftende rapporter fra enkelte investeringer i produkttank. Blant annet leverte Scorpio Tankers en god kvartalsrapport, med resultater over markedets forventning. Selskapets satsing på Eco-tonnasje bærer frukter i form av høyere rater og lavere driftskostnader. Aksjemarkedet dro i etterkant kursen merkbart opp.

Vi fikk også en god kvartalsrapport fra Navios Maritime Acquisitions. Det sterke markedet for produkt-tankere medfører utbetaling av såkalt «profit split» fra befraktere og gir selskapet kraftig bedring i resultatene. Selskapet betaler kvartalsvis utbytte på 5 cent, noe som tilsvarer hele 6 prosent på årsbasis.

Det er også verdt å merke seg kraftig rateoppgang i spotmarkedet for ankerhåndteringsbåter i Nordsjøen. Siste kontrakt ble signert på 1,1 mill. per dag, noe som er høyeste ratenivå siden 2011. Av våre selskaper har Solstad Offshore, Farstad Shipping og Havilla båter i slutningsposisjon.

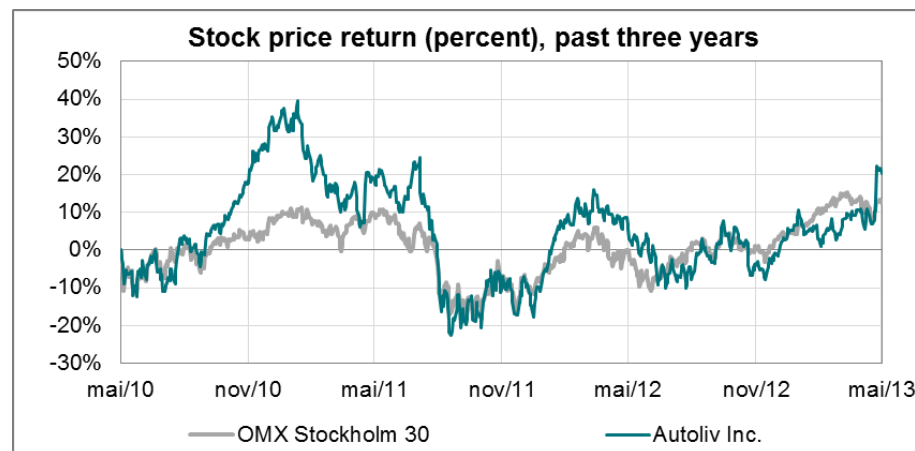


Autoliv tjener godt på bilsikkerhet

Svenske Autoliv kom nylig med en solid rapport for første kvartal. De fortsetter med en konservativ forventning til 2013. Positivt fra tallene er at organisk vekst er 24 prosent i Kina og 3 prosent i USA. Autoliv fortsetter å ta markedsandeler - spesielt i Kina.

Divisjonen for «Active safety» har vært en bekymring for investorer. I første kvartal vokser de organisk her med 33 prosent og vi tror nye produkter fremover vil bidra til å løfte denne divisjonen relatert til «Passive safety». Driftsmarginene kom inn høyere enn ventet.

Aksjekursmessig ble det et løft på 8 prosent på rapportdagen. Vi mener aksjen er for lavt priset i forhold til både vekstpotensial og marginer. At selskapet har krevende kunder (bilindustrien) er ok så lenge de har produkter bilselskapene må ha. Sikkerhet i biler er en langsiktig trend grunnet økt oppmerksomhet og strengere reguleringer globalt. Autoliv er en av markedslederne i industrien. Autoliv er inne i porteføljen i ODIN Sverige og ODIN Norden.



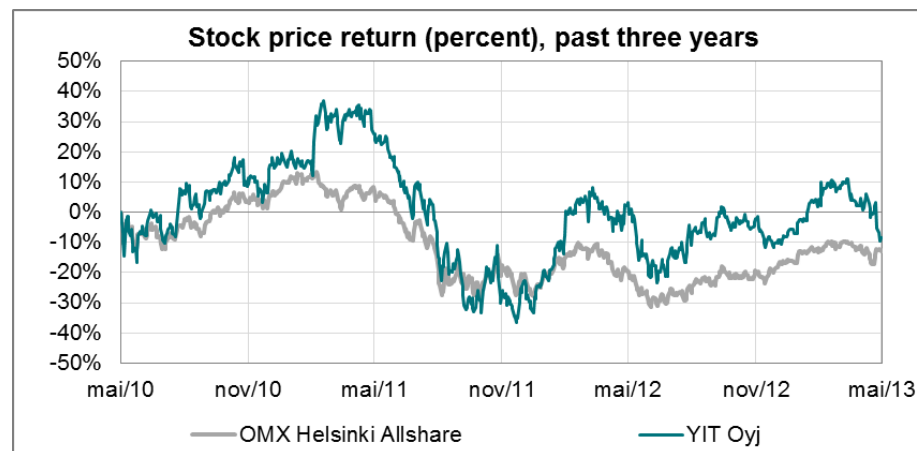
Autoliv Inc.		Develops and manufactures automotive safety systems for automobile manufacturers			
Market Value (mill.)	7 221	Price: 75,50	Currency: USD		
Enterprise Value (mill.)	6 882	Exchange rate to NOK: 5,79			
	12/2010	12/2011	12/2012	2013E	2014E
Sales (mill.)	7 171	8 232	8 267	8 471	8 900
EBIT (Operating Income) (mill.)	869	889	705	762	868
Net Income (mill.)	591	623	483	525	603
Price/Earnings	15,0	14,9	17,4	13,3	11,8
Price/Book Value	1,9	1,9	1,9	1,8	1,6
EV/EBIT	8,6	5,6	8,6	8,9	7,5
Return on Equity (%)	22,2	19,9	13,6	13,2	13,6
Dividend Yield (%)	2,5	2,6	2,6	2,7	3,0

YIT skuffer i deler av virksomheten

Det finske byggselskapet YIT slapp denne uken en skuffende rapport for første kvartal 2013. Igjen skuffer «Building Services» og fortsatt er det Nord-Europa som er svakt, primært grunnet for lav kapasitetsutnyttelse. Kunder utsetter prosjekter eller utsetter vedlikeholdsarbeid. Forretningsområdet «Construction» leverte omtrent som forventet.

Det er ikke bra at «Building Services» nå har skuffet stort for andre kvartal på rad. For å bedre situasjonen kuttes det både i kostnader og personell fremover.

Kontrasten mellom de to enhetene er spesielt interessant i lys av at YIT skal splittes i to noterte selskaper i begynnelsen av juli. «Construction»-virksomheten beholder YIT-navnet, mens «Building Services»-virksomheten blir hetende Caverion. De to selskapene har ulik lønnsomhet, men også ulik kapitalbinding og investeringsbehov. Basert på 2013-tall står «Construction» for ca. 40 prosent av omsetningen, men over 70 prosent av driftsresultatet.



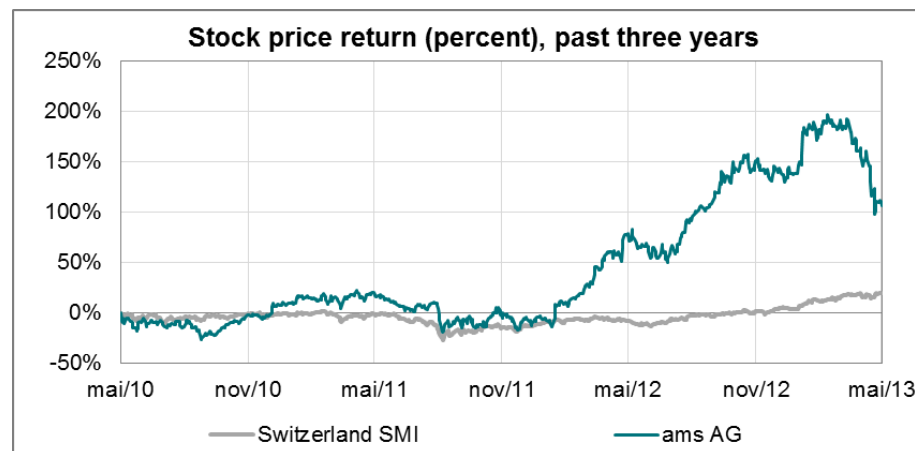
YIT Oyj		Heavy Construction Not Elsewhere Classified				
Market Value (mill.)	1 821	Price: 14,52	Currency: EUR			
Enterprise Value (mill.)	2 661	Exchange rate to NOK: 7,57				
	12/2010	12/2011	12/2012	2013E	2014E	
Sales (mill.)	3 788	4 382	4 706	4 657	4 844	
EBIT (Operating Income) (mill.)	211	185	238	262	314	
Net Income (mill.)	140	124	179	179	218	
Price/Earnings	10,0	10,0	10,9	10,1	8,3	
Price/Book Value	1,7	1,7	1,9	1,6	1,5	
EV/EBIT	14,1	12,4	10,9	9,7	7,9	
Return on Equity (%)	16,7	13,8	18,3	16,2	17,8	
Dividend Yield (%)	5,1	5,1	5,2	5,6	6,2	

Selger Dialog for å konsentrere i AMS

Vi har i løpet av de siste ukene solgt hele vår investering i tyske Dialog og kjøpt oss videre opp i østerrikske AMS.

Grunnen til dette er at vi ønsker å konsentrere oss om ett selskap som produserer halvledere til elektronikk, og AMS har en bredere virksomhet enn Dialog, mer diversifisert kundemasse og dermed lavere risiko.

Aksjekursen i AMS er kraftig ned fra toppen grunnet litt svakere første kvartal enn ventet (men selskapet selv opprettholder sine forventninger for 2013), samt at CEO skal forlate selskapet innen neste februar. ODIN har hatt to samtaler, en med CEO og en med nestformannen i styret. Selskapet er fortsatt på rett kjøp og vi tror ting vil roe seg når ny CEO blir utnevnt og resultatene for de neste kvartalene innfrir.

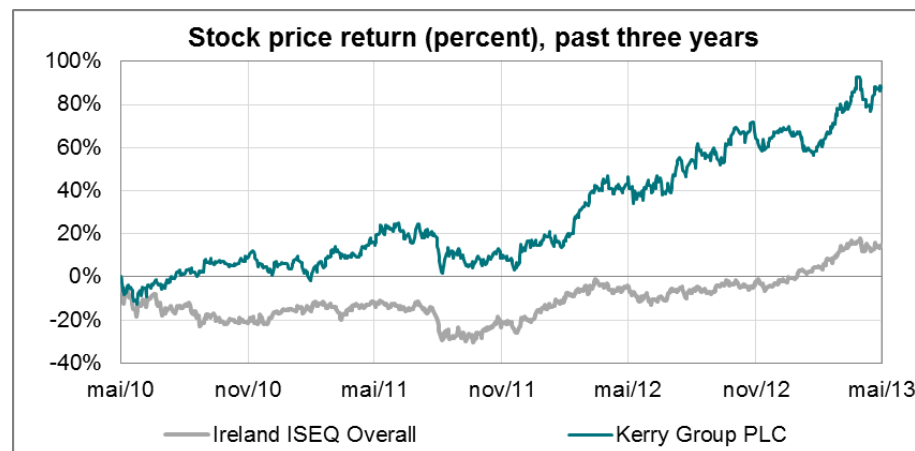


ams AG		Manufactures microchips				
Market Value (mill.)	1 123	Price: 84,55	Currency: CHF			
Enterprise Value (mill.)	1 104	Exchange rate to NOK: 6,20				
	12/2010	12/2011	12/2012	2013E	2014E	
Sales (mill.)	289	340	467	529	591	
EBIT (Operating Income) (mill.)	25	45	95	119	144	
Net Income (mill.)	32	44	99	110	130	
Price/Earnings	11,3	11,3	12,7	10,2	8,7	
Price/Book Value	2,3	2,3	2,3	1,9	1,7	
EV/EBIT	19,2	11,6	13,9	9,6	7,2	
Return on Equity (%)	12,8	13,6	22,0	18,9	19,1	
Dividend Yield (%)	0,9	0,9	0,9	2,4	2,8	

Selger AB Inbev og investerer i Kerry

Vi har i løpet av de siste ukene solgt oss helt ut av drikkevareprodusenten AB Inbev. Selskapet har bidratt utrolig bra til porteføljens avkastning, men har over tid vokst til å bli den desidert dyreste aksjen i porteføljen. Når den passerte vår vurdering av rimelig verdi på aksjen og vi ikke kan se noen grunn p.t. til at verdien bør justeres opp har vi valgt å investere i et annet selskap hvor det er mer å gå på i forhold til oppside, nemlig Irland-baserte Kerry Group.

Kerry Group er et selskap med spisskompetanse innen utvikling av nye matoppskrifter for mat industrien. Det kan være lage ny smak, ny konsistens, ny brukeropplevelse. De er store innen både drikkevareindustrien og tradisjonelle matvarer. Volumveksten er laber, men stabil. Vekstutsiktene er også ganske trygge, drevet av trenden mot mer ferdigmat og vekst i fremvoksende markeder. Selskapet er inne i et program hvor de konsoliderer driften og investerer i IT for å bedre marginen jevnt og trutt. Her tror vi det er minst 20 prosent oppside.



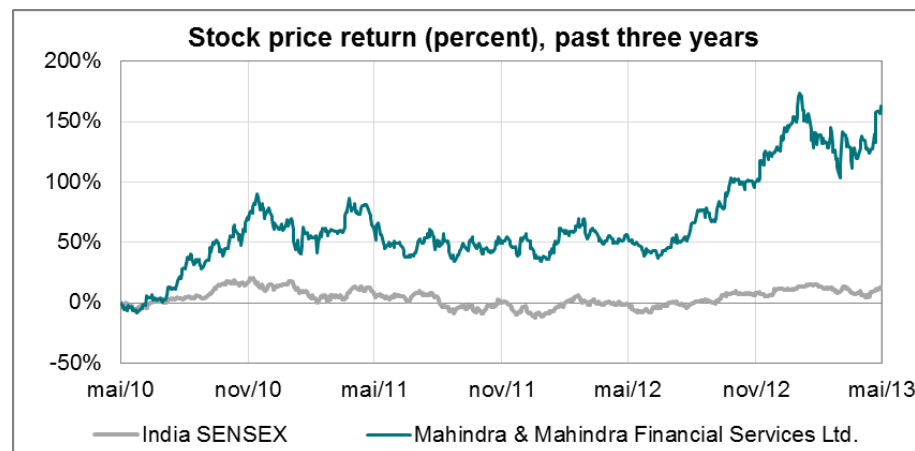
Kerry Group PLC		Develops and produces chilled foods, food ingredients and flavor technologies			
Market Value (mill.)	7 956	Price: 45,31	Currency: EUR		
Enterprise Value (mill.)	9 382	Exchange rate to NOK: 7,57			
	12/2010	12/2011	12/2012	2013E	2014E
Sales (mill.)	4 960	5 302	5 848	5 981	6 295
EBIT (Operating Income) (mill.)	495	469	531	592	654
Net Income (mill.)	324	361	267	400	495
Price/Earnings	29,5	29,9	29,9	17,8	15,9
Price/Book Value	3,9	4,0	4,0	3,4	2,9
EV/EBIT	11,2	13,5	15,7	15,3	13,4
Return on Equity (%)	22,3	20,8	13,8	19,1	18,3
Dividend Yield (%)	0,7	0,7	0,8	0,9	1,0

Mahindra leverer sterk utlånsvekst

Indiske Mahindra & Mahindra Financial, som finansierer kjøp av traktorer, biler og mindre lastebiler leverte resultater for selskapets fjerde kvartal som viste til en økning i netto renteinntekter på 30 prosent og en økning i nettoresultatet på 34 prosent år over år.

Selskapet fortsetter å ekspandere geografisk og knytter seg til stadig flere forhandlere. Vi ser ingen tegn til at selskapet avviker fra sin konservative utlånspolicy. Mahindra Financial har bevisst redusert eksponering mot tyngre lastebiler, et marked som har vært meget svakt i India den siste tiden. De holder seg også unna finansiering av motorsykler og rene forbrukslån da dette har få synergier med eksisterende virksomhet.

Mahindras resultater ble særdeles godt mottatt av markedet og selskapet er sterkeste bidragsyter i april i ODIN Emerging Markets.



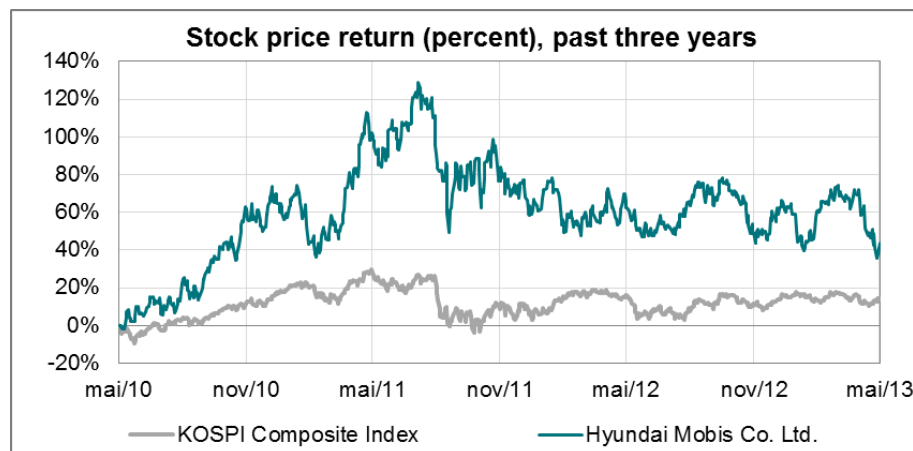
Mahindra & Mahindra Financial Services Ltd. Operates as a non-banking finance company and offers financial services					
Market Value (mill.)	130 818	Price: 232,35	Currency: INR		
Enterprise Value (mill.)	272 784	Exchange rate to NOK: 0,11			
	03/2011	03/2012	03/2013	2014E	2015E
Sales (mill.)	20 743	28 853	41 130	29 129	35 897
EBIT (Operating Income) (mill.)	-	-	-	19 525	25 087
Net Income (mill.)	4 928	6 435	9 270	10 507	12 746
Price/Earnings	14,3	14,3	13,3	12,5	10,3
Price/Book Value	3,5	3,5	2,9	2,5	2,1
EV/EBIT	-	-	-	-	-
Return on Equity (%)	22,9	23,1	24,4	20,3	20,8
Dividend Yield (%)	1,4	1,4	1,4	1,7	2,1

Hyundai Mobis påvirkes av arbeidskonflikt

Den koreanske underleverandøren til bilindustrien Hyundai Mobis la nylig frem et resultat for første kvartal som var under våre forventninger. Omsetningen økte med ti prosent, men marginene var lavere enn på samme tid i fjor.

Hovedårsaken til den svake inntjeningen er arbeidskonflikten som har pågått mellom Mobis' hovedkunde Hyundai Motor og fagforeningen relatert til helgearbeid. I mars ble det ikke jobbet helgeskift, noe som påvirket produksjonen av høy-margin moduler i Sør-Korea. Hyundai Mobis peker også på svak innenlands etterspørsel, samt svak etterspørsel i det europeiske markedet hvor Mobis har høyere marginer.

Partene i arbeidskonflikten har nå kommet til enighet, noe som vil bidra til økt produksjon fremover. Svak etterspørsel i Europa og Korea vil også delvis oppveies av økt produksjon i Kina, hvor Hyundai Motor nylig har åpnet sin tredje fabrikk.



Hyundai Mobis Co. Ltd.

Manufactures and exports automotive parts and components

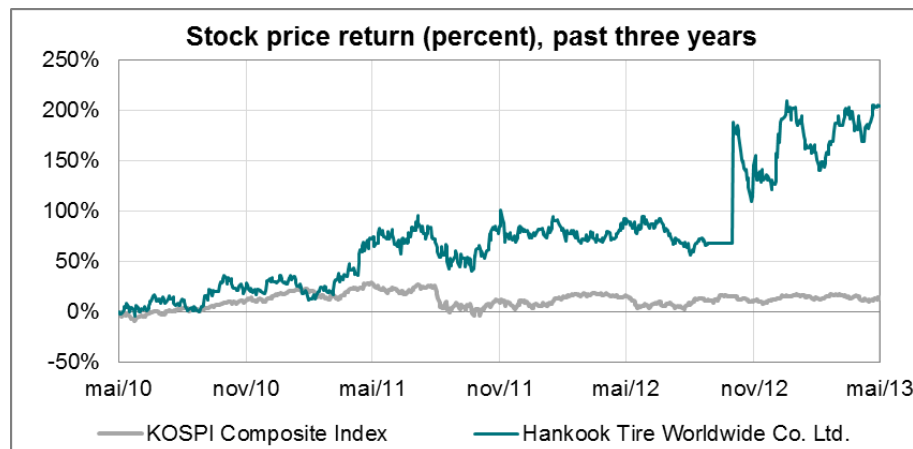
Market Value (mill.)	24 839 684	Price: 260000,00	Currency: KRW		
Enterprise Value (mill.)	21 142 720	Exchange rate to NOK: 0,01			
	12/2010	12/2011	12/2012	2013E	2014E
Sales (mill.)	22 144 028	26 294 579	30 789 019	33 409 328	36 363 496
EBIT (Operating Income) (mill.)	2 330 946	2 489 988	2 906 385	2 944 420	3 323 006
Net Income (mill.)	2 503 600	3 022 955	3 557 645	3 566 479	3 966 962
Price/Earnings	6,7	6,7	6,9	7,1	6,4
Price/Book Value	1,4	1,4	1,4	1,2	1,1
EV/EBIT	11,4	11,0	8,2	7,8	5,9
Return on Equity (%)	27,9	25,2	23,2	17,7	16,6
Dividend Yield (%)	0,8	0,8	0,7	0,8	0,8

Hankook Tires trosser svakt dekkmarked

Nylig leverte koreanske Hankook Tires solide tall fra første kvartal til tross for et svakt dekkmarked.

Hankook øker volumene, og selv om de må senke prisene noe bidrar det betydelige fallet i råvareprisene (først og fremst naturgummi) til en sterk resultatforbedring.

Hankooks investeringer i bedre produktkvalitet og merkevarebygging ser nå ut til å gi resultater, noe som betyr at de opplever prispress mer på linje med de store tier-1 dekkprodusentene som Michelin. Dette er vesentlig lavere prispress enn det som oppleves hos for eksempel kinesiske produsenter av lavkvalitetsdekk.



Hankook Tire Worldwide Co. I Provides holding and investment services

Market Value (mill.)	424 166	Price: 19900,00	Currency: KRW		
Enterprise Value (mill.)	113 883	Exchange rate to NOK: 0,01			
	12/2010	12/2011	12/2012	2013E	2014E
Sales (mill.)	5 813 382	6 488 973	22 088	7 828 100	-
EBIT (Operating Income) (mill.)	670 246	559 567	-3 614	992 100	-
Net Income (mill.)	437 864	355 717	5 351	756 300	-
Price/Earnings	3,9	3,9	3,9	-	-
Price/Book Value	0,5	0,5	0,5	-	-
EV/EBIT	8,5	15,1	-	-	-
Return on Equity (%)	20,0	12,7	0,3	-	-
Dividend Yield (%)	2,0	2,0	2,0	-	-

Benytt våre kundetjenester



**Sjekk din beholdning,
avkastning og mer**

[Logg på dine fondssider
hos ODIN Online](#)



**Sett pengene dine
i arbeid**

[Tegn andeler i våre fond
via nettet med BankID](#)



**Hold deg
oppdatert**

[Oppgi din adresse
for å motta vårt nyhetsbrev](#)



**Snakk
med oss**

+47 24 00 48 04
kundeservice@odinfond.no

Om Hugin & Munin

I ODIN Forvaltning ønsker vi å bære med oss vår nordiske kulturarv inn i fremtiden. Dette gjør vi fordi vi opplever at det ligger mye rikdom og potensial i denne kulturarven i form av kunnskap, livsvisdom og inspirasjon.

De to ravnene Hugin & Munin opptrer i norrøn mytologi som guden Odins støttespillere. Sammen flyr de omkring over hele verden og observerer alt som skjer. Inntrykkene tar de med seg tilbake og formidler til Odin. Gjennom Hugin (tanken) & Munin (minnet) holder Odin seg oppdatert på hva som foregår omkring ham.

Likeledes ønsker vi i ODIN Forvaltning å holde våre kunder og andre interesserte oppdatert på det som skjer i finansmarkedene og som har betydning for våre fond. Dette gjør vi blant annet gjennom vårt nyhetsbrev, kalt nettopp Hugin & Munin.



Hold deg oppdatert

[Oppgi din e-postadresse for å motta vårt nyhetsbrev Hugin & Munin](#)

The screenshot shows a website interface with a header image of a landscape, a main content area with text and a calendar for October, and a footer with navigation icons and the URL www.odinfond.no.



Vi minner om...

Historisk avkastning er ingen garanti for framtidig avkastning, som blant annet vil avhenge av markedsutviklingen, forvalters dyktighet, fondets risiko, samt kostnader ved kjøp og forvaltning. Avkastningen kan bli negativ som følge av kurstap.

Uttalelser i denne rapporten reflekterer ODINs markedssyn på det tidspunktet den ble utarbeidet. Vi har gjengitt kilder som vurderes som pålitelige, men vi kan imidlertid ikke garantere at informasjonen fra kildene hverken er presis eller komplett.

Ansatte i ODIN Forvaltning AS kan handle for egen regning i flere typer finansielle instrumenter. Dette innebærer at ansatte i ODIN Forvaltning AS kan eie verdipapirer i selskaper som er omtalt i denne rapporten, samt andeler i ODINs verdipapirfond. Ansattes egenhandel skal skje i henhold til ODIN Forvaltning AS' interne retningslinjer for ansattes egenhandel, som er utarbeidet i henhold til verdipapirhandeloven og Verdipapirfondenes forenings bransjestandard.

Du finner mer informasjon på www.odinfond.no

